

マルチ商法

「うまい儲け話がある」「友達を紹介すればリベートが入る」などと商品の販売組織へ誘い、商品を購入させて、次々に組織への加入者を増やしていくと利益が得られるというものです。勧誘時の成功話と違って、思うように加入者が獲得できず、売れない商品を抱え込むことが多いです。



〈主な商品等〉 健康食品、化粧品、電話機、ファックス、浄水器など

〈アドバイス〉

- 組織のうち大部分の人はお金が儲からず、投資した資金さえも回収できない危険があります。
- 強引な勧誘をした結果、自身が加害者の立場になってしまい、これまでの人間関係にヒビが入る危険性もあります。