

お知らせ

令和8年8月7日

課名	岡山県美作県民局 地域政策部 地域づくり推進課
担当	野村、中塚
電話	0868-23-1259

「美作地域特産品マッチング支援事業」に参加する 事業者を募集します！

美作県民局では、新たな販路を求める事業者と、新たな取引先を探している飲食店・ホテル・旅館経営者等（バイヤー）とのマッチングを支援し、美作県民局管内の事業者の販路開拓・拡大を図るため、「美作地域特産品マッチング支援事業」を実施します。

ついては、次のとおり「研修会」及び「商談会」に参加する事業者を募集しますので、お知らせします。

記

- 対象事業者** 美作県民局管内に事業所を有する県内外で販路開拓を希望する事業者（食品、加工品、お土産品、農畜産物等）
- 内 容**
 - (1) 研修会（基礎編）
商談の基本や販売チャネル等について学ぶセミナー及び事業説明会
日時：9月28日（月）10：00～16：00
会場：津山圏域雇用労働センター 中会議室
 - (2) 研修会（実践編）
バイヤー経験者を講師に迎え、販売チャネルの精緻化や営業資料・FCPシートの改善について学ぶセミナー
日時：10月28日（水）10：00～16：00
会場：津山圏域雇用労働センター 中会議室
※定員はいずれも50事業者
 - (3) 商談会
県内外のバイヤーを招いた商談会を開催します。
※商談会への参加は後日、選考により決定します。
- 応募手続** 【研修会（基礎編・実践編）】
応募締切：令和8年9月14日（月）
申込方法：チラシ裏面の参加申込書に必要事項を記入の上、メール又はFAXで送付。または、二次元バーコードから申込み。
※チラシは美作県民局ホームページに掲載しています。
<https://www.pref.okayama.jp/page/1050520.html>

【商談会】
募集案内については、後日お知らせします。
- 申込先・問合せ先** 株式会社せとのわ（運営受託事業者）
メール：mimasaka-project@setonowa.co.jp
TEL：086-201-1223 FAX：086-232-1011

美作地域の事業者対象

販路開拓 研修会

参加無料

商品はある。
売り先は、ここから見つける。

強みの言語化から商談の準備まで。

販路開拓のはじめの一步を、伴走で支える実践研修会です。



開催概要 原則2日間の参加となります

定員 40~50者程度

第1回

2026

基礎編

9/28 [月]

10:00~16:00 [受付] 9:45~

会場

津山圏域雇用労働センター 中会議室

講師

天満屋(バイヤー経験者)1名

内容

- 商談の基本
- 自社商品の強み整理
- 販売チャネルの考え方

第2回

2026

実践編

10/28 [水]

10:00~16:00 [受付] 9:45~

会場

津山圏域雇用労働センター 中会議室

講師

天満屋(バイヤー経験者)ほか
計3名程度

内容

- 販売チャネルの精緻化
- 営業資料・FCPシート改善

研修から商談までの流れ

※商談会への参加は後日、選考により決定します。研修会のみ、商談会への参加も可能です。

今回の研修会



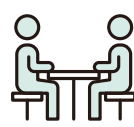
基礎編
9/28 [月]



実践編
10/28 [水]



商談会
申込み



商談会
11/30 [月]
予定



フォロー
アップ

こんな方におすすめ

- ✓ 販路開拓を進めたい方
- ✓ 自社商品をどこに売べきか整理したい方
- ✓ 商談会参加に関心がある方
- ✓ 商品力を伝えきれていないと感じている方

研修会の特徴

- 1 事前分析に基づく個社別支援
- 2 自社商品の強み・販路戦略を整理
- 3 商談会につながる実践内容

主催 岡山県美作県民局

運営 せとのわ

後援



岡山県中小企業団体中央会



ちゅうぎんフィナンシャルグループ



公益財団法人
岡山県産業振興財団
Okayama Prefecture Industrial Promotion Foundation



一般社団法人
岡山県商工会議所連合会



山陽新聞社 TENMAYA



岡山県商工会連合会
Okayama Prefectural Federation of Societies of
Commerce and Industry



販路開拓研修会 参加申込書

スマートフォンで
ご応募の方は
こちらから



※本申込書は、事前に販路提案(想定チャネル)を行うために使用します ※できるだけ具体的にご記入ください

① 基本情報

会社名または屋号	
代表者名または氏名	
所在地	
担当者名	
電話番号	
メールアドレス	

② 現在の販路

- ☐ 百貨店 ☐ 道の駅・直売所
☐ 小売店 ☐ EC(自社)
☐ 飲食店 ☐ EC(モール)
☐ ホテル・旅館 ☐ その他()

③ 今後販売したい販路

- ☐ 百貨店 ☐ EC(自社)
☐ 小売店 ☐ EC(モール)
☐ 飲食店 ☐ 海外
☐ ホテル・旅館 ☐ その他()
☐ 道の駅・直売所 ☐ 未定

④ 商談候補商品

重要 1商品以上必ず記載・複数記載を推奨します

商品名	カテゴリ	価格帯	温度帯 (必須)	賞味期限	主な特徴・強み	現在の販路

⑤ 課題・相談事項(自由記入)

--

申込締切

2026 9/14[月] 17:00まで **必着**

申込先

郵 送：株式会社せとのわ
〒700-0901 岡山市北区本町2-5 ちゅうぎん駅前ビル607
メール：mimasaka-project@setonowa.co.jp
F A X：086-232-1011

お問い合わせ先

運営せとのわ 086-201-1223

スマホで
WEB申込
受付中



【個人情報の取扱い】 ご記入いただいた個人情報は、本研修会の運営および販路提案の目的にのみ使用し、適切に管理します。