

令和8年9月29日

お知らせ

課名	岡山県美作県民局 地域政策部 地域づくり推進課
担当	野村、中塚
電話	0868-23-1259

「美作地域特産品マッチング支援事業」（商談会）に参加する 事業者を募集します！

美作県民局では、新たな販路を求める事業者と、新たな取引先を探している飲食店・ホテル・旅館経営者等（バイヤー）とのマッチングを支援し、美作県民局管内の事業者の販路開拓・拡大を図るため、「美作地域特産品マッチング支援事業」を実施します。

ついては、次のとおり「商談会」に参加する事業者（セラー及びバイヤー）を募集しますので、お知らせします。

記

- 1 対象事業者** 【セラー】
美作県民局管内に事業所を有する県内外で販路開拓を希望する事業者（食品、加工品、お土産品、農畜産物等）
【バイヤー】
県内の百貨店・スーパー・宿泊業・商社等
- 2 内 容** 県内のバイヤーを招いた商談会を開催します。
開催日：令和8年11月30日（月）
会 場：津山圏域雇用労働センター
※商談会への参加は、選考により決定します。
- 3 応募手続** 【商談会】
応募締切：令和8年11月6日（金）
申込方法：チラシ裏面の参加申込書に必要事項を記入の上、メール又はFAXで送付。または、二次元バーコードから申込み。
※チラシは美作県民局ホームページに掲載しています。
<https://www.pref.okayama.jp/site/13/1058512.html>
- 4 申込・問合せ先** 株式会社せとのわ（運営受託事業者）
メール：mimasaka-project@setonowa.co.jp
TEL：086-201-1223 FAX：086-232-1011

「売りたい」と「仕入りたい」が、ここで出会う。

美作地域特産品商談会

セラー&バイヤー 同時募集

美作地域でつくる事業者と、県内で仕入れる事業者が直接出会う商談会です。
売り手は新たな販路づくりと商品の磨き上げ、
買い手は地域ならではの商品と仕入れ先の開拓にご活用いただけます。
当日は事前マッチング商談とフリー商談の2部構成。参加費は無料です。



SELLER

売り手企業

美作地域※の製造・加工・卸売事業者の方

募集企業数 **30~50** 社程度

- 百貨店・スーパー・宿泊業・商社と直接商談
- 新たな販路の開拓と地域内取引の拡大
- バイヤーの声を聞いて商品を磨き上げ

BUYER

買い手企業

県内の百貨店・スーパー・宿泊業・商社などの方

募集企業数 **20** 社程度

- 美作地域の魅力ある商品をまとめて発掘
- 地域産品の新たな仕入れ先を開拓
- 事前マッチングで効率のよい商談

開催日

2026

11/30 [月]

開始時間

セラー10:00～ バイヤー13:00～

【受付】各開始15分前から

会場

津山圏域雇用労働センター

申込締切

11/6 [金]

参加費
無料

※応募多数の場合は、業種等のバランスを考慮のうえ選考させていただきます。

※売り手企業様につきましては、FCPシートも併せてご提出ください。ご提出いただいた資料を確認のうえ、選考させていただきます。

※「美作地域」：津山市、真庭市、美作市、新庄村、鏡野町、勝央町、奈義町、西粟倉村、久米南町及び美咲町

参加予定の買い手企業（バイヤー）一例

百貨店

天満屋

宿泊業・飲食店

ヒロムサンライズ／ホテル リマーニ／せとうち児島ホテル／八景

スーパー

天満屋ストア

商社

国分／三菱食品／秋田物産／曲辰／ジェイアールサービスネット岡山

主催

岡山県美作県民局

運営

せとのわ

後援



岡山県中小企業団体中央会



ちゅうがんフィナンシャルグループ



公益財団法人
岡山県産業振興財団
Okayama Prefecture Industrial Promotion Foundation



一般社団法人
岡山県商工会議所連合会



山陽新聞社 TENMAYA



岡山県商工会連合会
Okayama Prefectural Federation of Societies of
Commerce and Industry



お問合せ

運営せとのわ TEL:086-201-1223 FAX:086-232-1011 メール:mimasaka-project@setonowa.co.jp

☐ SELLER (売り手) としてお申込み☐ BUYER (買い手) としてお申込み

※該当区分の欄のみご記入ください。ご記入内容は、当日の事前マッチング(商談相手の組み合わせ)作成に使用します。SELLERの方はFCPシートも併せてご提出ください。

SELLER (売り手)

商談ニーズ記入欄

美作地域の製造・加工・卸売事業者の方

基本情報

事業者名		電話番号	
担当者名		メール	
所在地			

商談希望商品

※主力の1商品をご記入ください

商品名		商品概要	
-----	--	------	--

商品の流通条件 (複数選択可)

- ☐ 常温 ☐ ギフト対応
☐ 冷蔵 ☐ 業務用対応
☐ 冷凍

供給体制 (生産・供給可能量)

- ☐ 少量多品種 ☐ 大量供給可能
☐ 小ロット対応 ☐ 応相談
☐ 継続供給可能

現在の主な販路 (複数選択可)

- ☐ 直売所 ☐ スーパー ☐ 宿泊施設
☐ 道の駅 ☐ 百貨店 ☐ 商社
☐ EC ☐ 飲食店 ☐ その他

希望商談先 (複数選択可)

- ☐ 百貨店 ☐ 飲食店
☐ スーパー ☐ 商社
☐ 小売店 ☐ EC事業者
☐ ホテル・旅館

特に商談を希望する企業・業態 (自由記入)

例:県内百貨店のギフト売場／旅館の売店

商談で相談したい内容 (複数選択可)

- ☐ 新規販路開拓 ☐ パッケージ改善
☐ 商品評価 ☐ OEM・PB提案
☐ 価格設定 ☐ その他

BUYER (買い手)

仕入れニーズ記入欄

県内の百貨店・スーパー・宿泊業・商社などの方

基本情報

企業名		電話番号	
担当者名		メール	
所在地			

探している商品カテゴリー (複数選択可)

- ☐ 生鮮品 ☐ 調味料
☐ 加工食品 ☐ ギフト商品
☐ 菓子 ☐ 土産品
☐ 飲料 ☐ その他

求める商品条件 (複数選択可)

- ☐ 常温商品 ☐ 土産向け
☐ 冷蔵商品 ☐ 業務用
☐ 冷凍商品 ☐ 小売向け
☐ ギフト向け ☐ 地域ブランド

希望供給規模

- ☐ 小ロット対応 ☐ 大量供給可能
☐ 継続供給可能 ☐ 応相談

販売対象

- ☐ 地元客向け ☐ 法人需要
☐ 観光客向け ☐ インバウンド需要
☐ ギフト需要

重視する条件 (3つまで)

- ☐ 地域性 ☐ 価格
☐ 独自性 ☐ 安定供給
☐ 品質 ☐ 小ロット対応

- ☐ 大ロット対応 ☐ 冷凍対応
☐ 常温流通 ☐ ギフト対応

求める事業者・商品のイメージ (自由記入)

記入例:「美作地域産フルーツを活用した常温ギフト商品」「旅館売店向けの土産菓子」「地元素材を活用した業務用食材」

申込締切

11/6 [金]

お問合せ・
送付先

運営せとのわ

TEL : 086-201-1223

FAX : 086-232-1011

メール : mimasaka-project@setonowa.co.jp

郵 送 : 株式会社せとのわ 〒700-0901 岡山市北区本町2-5 ちゅうぎん駅前ビル607